

Electronics majors rush to reboot biz

Firms ready retail plans to align with changing consumer pattern, revive offline trade

ARNAB DUTTA
New Delhi, 10 May

Webinars and videoconferences may have replaced glitzy launch events for most electronics majors — albeit temporarily — but the significance of their physical presence in the retail space remains crucial as ever.

Despite e-commerce deliveries resuming in all green and orange zones in the country, leading consumer electronics makers are leaving no stone unturned to recharge offline trade.

From top smartphone firms, such as Xiaomi, Vivo, and Oppo, to leading consumer durables makers Samsung and LG, jump-starting retail network is the first box to be ticked on their checklist. As consumers alter their buying patterns, manufacturers are once again relying on the traditional trade channel for a revival in sales. The country's largest electronics firm Samsung India has effected a comprehensive plan, activating physical stores in integration with online and digital platforms, to resume business in all zones.

In a tie-up with digital marketing solutions firm Benow, the new scheme — internally called O2O — will ensure seamless integration of digital and online platforms with physical outlets in any region. Unlike the usual omnichannel strategy, where consumers used to access the online sales network for any product at physical stores, the new O2O scheme generates leads from online and serves

them through offline stores.

While Benow will identify demand from willing buyers through artificial intelligence tools on digital and social media platforms, any local store that registers on the network will be able to serve consumers, depending on their locations. The plan is to turn the outlet into mini-warehouses, so that even if they are not allowed to open, they can survive by registering sales, while consumers - even in red zones - get served.

“This is part of our broader online-to-offline (O2O) strategy and is aimed at providing benefits of both offline and online platforms to the consumer. This will ensure our consumers do not have to step out to a physical store at a time when social distancing is the new normal. At the same time, the new platform enables thousands of physical retailers to connect with local customers online,” said Mohandeep Singh, senior vice-president (V-P), Samsung India.

Rival Xiaomi India, that replaced Samsung from the top spot in the smartphone market a few years ago, has come up with a similar hyperlocal retail plan — Mi Commerce.

To generate leads, Xiaomi has dedicated a business number on WhatsApp, apart from its mobile application, through which consumers can place their orders, which will be delivered by their nearest retailer. It plans to introduce a WhatsApp bot that will guide consumers through intuitive features like locating a nearby store, while individual retailers will be able to promote their sites to reel in consumers. “This is



■ Leading firms prepare all-inclusive plans to revive offline channel to deliver in red zones

■ Reverse integration with online platform

brings life to offline stores that are now mini-warehouses

■ Data mining, AI tools on digital & social media augment retailers' supply

initiatives

■ The share of online channel in the smartphone market has grown to 40% by end-2019, from 20% in 2016

a future-ready experience enabling our users and retail partners in a post-Covid world. We hope the solution would be a game-changer in enabling offline retail business to grow,” said Murali krishnan B, chief operating officer, Xiaomi India. The changing tack is in contrast to Xiaomi's tried-and-tested online-only formula that helped it gain share in the early days.

According to Manu Kumar Jain, V-P, Xiaomi, it is also ensuring credit facilities to its retailers through the in-house Mi Credit business. Like its rivals, executives at Vivo India are burning midnight oil to operationalise its Vivo Smart Retail Solution programme that it hopes will revive the faltering offline trade.

The firm has initiated an integrated lead management system that includes activating tools on social and digital media to identify potential buyers and dedicated mobile numbers through which consumers can place orders or enquire about products via SMS. To ensure smooth transaction, Vivo has activated its 30,000-dealer level brand ambassadors, who will remotely assist potential consumers in finishing their purchasing process. “This is a win-win for consumers unable to purchase, and retail partners who need to kick-start their businesses. To begin with, we have activated 20,000 retailers pan-Indian under the scheme,” said Nipun Marrya, chief marketing officer, Vivo India.

Oppo Mobile, the largest smart-

phone player after Samsung, is resuming business through 10,000 outlets, and has activated 17 per cent of its store consultants. However, for now its plan is restricted to orange and green zones only, where leads generated through its pages on Twitter, Facebook, and WhatsApp will be served through local stores. LG India is wooing consumers with offers worth up to ₹10,000, against pre-orders placed on its site.

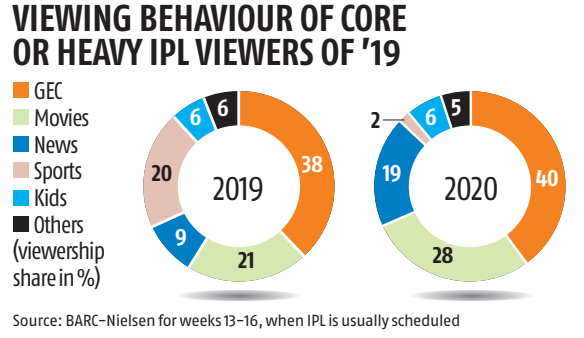
In a tie-up with banks like ICICI, HDFC, Standard Chartered, and State Bank of India, among others, the firm is also offering cashback up to 12.5 per cent of the purchase value. Four years of extended warranty and flexi-equated monthly instalment schemes against zero down payment are on the table as well. The changing focus of leading players is not without rationale.

In the initial days, the network of over 50,000 physical retail outlets — selling mobile handsets to television sets — had been the key growth avenue for leading players like Samsung, LG, Vivo, and Oppo.

In the past three years, the online channel has grown by leaps and bounds. The share of online channel in the smartphone market, for example, has grown to 40 per cent by end-2019, from 20 per cent in 2016, thanks to infusion of funds by their global parents in billions of dollars.

However, with red zones excluded from e-commerce delivery of non-essential items, all firms are in a quandary. Industry estimates suggest over 75 per cent of total sales comes from areas marked red. Manufacturers have already lost over 65 per cent of the ₹23,000-crore sales from durables that happen in March and April.

With IPL wait getting longer, viewers switch to films, news



SURAJEET DAS GUPTA
New Delhi, 10 May

Core viewers of the Indian Premier League (IPL), which has been postponed indefinitely, are shifting from sports channels to other genres.

And the big gainers from this are movie and news channels. The core or heavy viewers are the top 33 per cent of the audience for the IPL season of 2019 (the IPL was slated to be held in April-May this year). They are the ones who generally see a match every day.

According to the data from the Broadcast Audience Research Council (BARC) of India, with Nielsen, during week 13-16 (the 16th week started April 18), the core viewers made a 20 per cent viewership contribution to sports channels last year but that fell to a mere 2 per cent in the same weeks this year.

However, during the same period, core IPL viewers were still spending long hours on television every day (after all you are at home).

That number went up from 4.48 hours last year in the weeks when the IPL was on to 5.28 hours now.

Sunil Lulla, chief executive of BARC, said: “What we are seeing is that with the suspension of the IPL and very little or no live sports pro-

gramming, core viewers are shifting to watching other genres.”

However, their contribution to the movie genre shot up from 21 per cent last year in week 13-16 to 28 per cent this year. And even news saw an upsurge, going up from 9 per cent to 19 per cent, thanks to focused news on the pandemic.

Lulla, however, pointed to the importance of the IPL. Sports channels' share of TV viewership was estimated at around 3.5 per cent in 2019 against 3.2 per cent in 2018.

But when the IPL happens, their share shoots up in those weeks to 5.1 per cent.

Without the IPL there is no advertising because there are no viewers to reach.

Looking at it from another perspective, the share of cricket in sports viewership is still a staggering 81 per cent. Kabaddi and wrestling account for 15 per cent.

Advertisers have estimated the loss in commercials could be ₹6,000-7,000 crore in April and May. The loss includes ad revenues from IPL.

The loss in advertising revenues is nearly a fourth or fifth of the TV advertising pie of ₹32,000 crore, which was expected this year. Advertisers point out around ₹5,000 crore comes from the IPL.

Steel demand: Back to normal still months away

ISHITA AYAN DUTT
Kolkata, 10 May

Demand for domestic steel is clawing back with end-users taking the first steps in restarting operations. However, a return to normalcy may still be months away. Over the past few days, a number of automakers, including Maruti Suzuki, Hero MotoCorp, Mercedes-Benz India, Eicher Motors, TVS Motor, and Isuzu Motors India have got clearance from the government to resume operations.

Construction activities, too, have

resumed, albeit in a staggered manner, in some pockets. There is demand for yellow goods as well. No doubt, between lockdown 1.0 and 3.0, there is an improvement in demand, but steel companies say, it's too little.

Typically, construction accounts for 60-62 per cent of end-use and auto 15-16 per cent. The demand that is coming back is mostly from auto components, fabricators and some government projects, said steel producers. But they pointed out that it's not just a restart of activity at the end-user level that is required; the value



chain, which has completely collapsed, needs to be reconstructed for a significant pick-up in demand.

ArcelorMittal Nippon Steel India

(AM/NS) India has restarted many of its production units, including Corex, Conarc, hot strip mill and compact strip mill to ramp up production. Production at the blast furnace, too, has been ramped up in line with demand.

But a further increase in output level was riddled with challenges. A spokesperson for AM/NS India cited normalising supply chain and production ramp up at customer end as major challenges.

Steel Authority of India (SAIL) officials said things were starting to

move. Customer meets were being held. But most of the demand, currently, is from government segments.

“Availability of labour remains a challenge,” they said.

Jindal Steel & Power Managing Director V R Sharma pointed out that steel markets were still closed. “Micro, small and medium enterprises need to be allowed to function without permission,” he said. With labour and supply chain pangs being felt across industries after more than a month and half of lockdown, the chorus for easing curbs is getting louder.

‘With revival, strong sales to bounce back’

The Covid-19 lockdown is expected to eliminate smaller brands and hasten consolidation in the real estate sector. Godrej Properties will benefit out of the consolidation due to its strong balance sheet and sales capabilities, Managing Director **MOHIT MALHOTRA** tells Raghavendra Kamath. Edited excerpts:

You did good sales in Q4 despite lockdown. How did you manage it?

We did good numbers before the lockdown. We would have done better numbers if the lockdown was not here. We did bookings of around ₹800 crore during lockdown. During lockdown, we used videoconferencing and Zoom call effectively. We actually reworked sales by leveraging technology. Actually, we digitised the sales process one and half years ago.



How does FY21 look like and what are you doing to bring back customers?

It is too early to comment. We have to wait for the lockdown to end. We are not doing anything special. We are in touch with customers through technology. We are using new ways of selling. A lot of innovations are going on.

development proposals?

We are getting proposals. But there is no dramatic increase. Once things open up, we will get to assess the situation.

Do you have any plans of slashing apartment prices to boost sales?

We do not have any plans of slashing prices. The industry has been reeling from a slow-down for the last few years. There is a limited scope to cut prices. Barring South Mumbai, a very few places have significant completed stock.

Will you defer launches scheduled for this quarter?

There are a lot of projects in the final stages of approval. Depending on the stage of approval and lockdown, we will take a call.

How will Godrej Properties benefit out of the consolidation?

People with balance sheet strength and sales capabilities will partner other developers in the coming quarters. We are already sitting on a cash pile of ₹2,500 crore and have a strong brand name. So, we will benefit from the consolidation.

Are you seeing a surge in joint venture/joint

Q&A

MOHIT MALHOTRA
MD, Godrej Properties

South Mumbai, a very few places have significant completed stock.

Do you think the entire Covid-19 issue will delay the recovery in residential real estate?

It depends on how long the lockdown continues and what will be the impact of the lockdown on the economy. If the lockdown has low impact on the economy, recovery will be faster. Otherwise, it will push recovery by one more year. Whenever revival happens, there will be strong recovery in sales.

Pune labour office notice to Tech Mahindra on salary cuts

IT Services firm Tech Mahindra has been issued a notice by the office of the Labour Commissioner, Pune, in Maharashtra on a complaint that the company had reduced salaries of its employees to maintain 'profitability' in the midst of the pandemic. A similar notice was issued earlier this month to another IT firm, Wipro, on a complaint alleging that the firm was benching its employees. “The firm had also notified its staff through an email on May 6 that the shift allowance, which is between ₹5,000 and ₹10,000 per employee, will be stopped from May 1,” the complaint letter from National Information Technology Employees Senate reads.

PTI

RAIN INDUSTRIES LIMITED
REGD.OFF: “Rain Center”, 34, Srinagar Colony, Hyderabad-500 073. Telangana State, India. Ph.No.: 040-40401234 Email:secretarial@rain-industries.com; website:www.rain-industries.com CIN: L26942TG1974PLC001693

NOTICE

Notice is hereby given that a Meeting of the Board of Directors of the Company will be held on Thursday, the May 28, 2020 at the Registered Office of the Company, inter-alia to approve the Unaudited Financial Results (Standalone, Consolidated and Segment) of the Company for the first quarter ended March 31, 2020.

Further, the Trading Window for dealing in the shares of the Company shall remain closed for the period from April 1, 2020 to June 1, 2020 (both days inclusive).

for **RAIN INDUSTRIES LIMITED** Sd/- **S.Venkat Ramana Reddy** Company Secretary
Place : Hyderabad Date : May 7, 2020

GNA
G N A AXLES LIMITED
CIN: L29130PB1993PLC013684

Regd. Office : GNA HOUSE, 1-C Chhoti Baradari Part – II, Opposite Medical College, Garha Road Jalandhar 144001. Tel No.: +91-181-4630477, Fax: +91-181-4630477 E-mail : g Jain@gnagroup.com; Website : www.gnagroup.com,

NOTICE

Notice is hereby given that a meeting of the Board of Directors of the Company has been scheduled to be held on Tuesday, 19th May, 2020, at 12:30 PM at the Corporate Office of the Company at VPO Mehtiana Dist. Hoshiarpur, Inter alia, to consider and approve the Audited Financial Results of the Company for the Quarter & Financial Year ended 31st March, 2020.

The Notice is also available at Company's website www.gnagroup.com and corporate announcement section of www.bseindia.com and www.nseindia.com.

For **G N A Axles Limited** Gourav Jain
Company Secretary
Place : Mehtiana Date : May 7, 2020

PUNJAB STATE POWER CORPORATION LIMITED
GURU HARGOBIND THERMAL PLANT, LEHRA MOHABBAT
DISTT. BATHINDA (PUNJAB) - 151 111
e-tendering website- <http://eproc.punjab.gov.in>

NOTICE INVITING TENDER
(Through E-tendering)

Tender Enquiry No.: 62/CHP/OP-302/GHTP/2020-21 Dated 07/05/2020

SHORT DESCRIPTION: General housekeeping/ cleaning & reclamation of spilled coal etc. from all locations of coal handling plant as per scope of work on Stage-I & II at 2x210 MW +2x250 MW, GHTP, Lehra Mohabat

Last Date & Time for bid submission 26/05/2020 upto 17:00 hrs.

Date & Time of opening of Fee stage bid 28/05/2020 upto 10:00 hrs.

Detailed NIT and tender specification can be downloaded from PSPCL website <http://eproc.punjab.gov.in> from dated 08/05/2020 onwards.

Note:

1.The prospective bidders can obtain clarification regarding tender specifications from this office. For registration of digital signatures and uploading of tender, information may be sought from <http://eproc.punjab.gov.in>

2. It is informed that in case the tender process is not completed due to any reason no corrigendum will be published in newspapers. Detail regarding corrigendum may be seen on PSPCL official website i.e. <https://pspcl.in>.

-Sd-
Dy. Chief Engineer,
Mechanical Mtc. Circle-II, O&M,
GHTP, PSPCL, Lehra Mohabbat,
Distt. Bathinda (Pb.)-151111.

799-C

HDFC
ASSET MANAGEMENT COMPANY LIMITED

HDFC Asset Management Company Limited
A Joint Venture with Standard Life Investments
CIN: L65991MH1999PLC123027

Registered Office: HDFC House, 2nd Floor, H.T. Parekh Marg, 165-166, Backbay Reclamation, Churchgate, Mumbai - 400 020. Phone: 022 6631 6333 • Fax: 022 6658 0203
E-mail: shareholders.relations@hdfcfund.com • Website: www.hdfcfund.com

EXTRACT OF AUDITED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND YEAR ENDED MARCH 31, 2020

Particulars	Quarter Ended March 31, 2020	Year Ended March 31, 2020	Quarter Ended March 31, 2019	Year Ended March 31, 2019
	(Audited)	(Audited)	(Audited)	(Audited)
Total income from operations	476.13	2,003.25	486.50	1,915.18
Net profit for the period (before tax, exceptional and/or extraordinary items)	329.57	1,653.05	414.55	1,374.70
Net profit for the period before tax (after exceptional and/or extraordinary items)	329.57	1,653.05	414.55	1,374.70
Net profit for the period after tax (after exceptional and/or extraordinary items)	249.83	1,262.41	276.17	930.60
Total comprehensive income for the period [comprising profit for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax)]	250.33	1,259.33	276.44	930.20
Equity share capital	106.40	106.40	106.29	106.29
Earnings per share (of ₹ 5 each)				
Basic (₹):	11.74	59.37	12.99	43.87
Diluted (₹):	11.72	59.24	12.97	43.78
Other Equity (excluding revaluation reserve) as at March 31		3,922.86		2,964.43

Notes:

- The above results of the Company have been reviewed and recommended by the Audit Committee and approved by the Board of Directors of the Company at their meeting held on May 09, 2020. The results have been subject to audit by the Statutory Auditors of the Company.
- Effective April 01, 2019, the Company has adopted Ind AS 116 - Leases and applied it to all lease contracts existing on April 01, 2019 using the modified retrospective method. Consequently, the cumulative adjustment has been taken to retained earnings on the date of initial application i.e. April 01, 2019. Based on the same and as permitted under the specific transitional provisions in the standard, the Company is not required to restate the comparative figures.
- On transition, the adoption of the new standard resulted in recognition of Right-of-Use asset (ROU) of ₹ 114.93 Crore (including ₹ 2.96 Crore reclassified from other non-financial assets) and a lease liability of ₹ 125.23 Crore. The cumulative effect of applying the standard resulted in ₹ 8.63 Crore (net of taxes) being debited to retained earnings. The effect of this adoption is not material to the profit for the year and earnings per share.
- The above is an extract of the detailed format of Quarterly / Annual Financial Results filed with the National Stock Exchange of India Limited and BSE Limited under Regulation 33 of SEBI (Listing Obligation and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Quarterly / Annual Financial Results are available on www.bseindia.com, www.nseindia.com and www.hdfcfund.com.

Milind Barve | Managing Director
DIN Number: 00087839

Place: Mumbai | Date: May 09, 2020

ఆఫీసులు కళకళలాడాయి

(మొదటి పేజీ తరువాయి)
అనివార్యతను ప్రభుత్వ శాఖల సిబ్బంది విధులకు హాజరుకావడం ద్వారా నిరూపించారు. ప్రభుత్వ కార్యాలయాల్లో సేవలు వినియోగించుకునేందుకు ప్రజలు పెద్దగా కనిపించలేదు. విధులకు హాజరైన వారు తప్ప నిసరిగా మాస్క్ ధరించాలన్న ప్రభుత్వ సూచనలను, భౌతిక దూరం పాటించాలన్న నిబంధనలను పాటించడంతో పాటు కార్యాలయాల్లోనూ పారిశుధ్యంపై ప్రత్యేక శ్రద్ధ పెడుతున్నారు. శానిటైజ్ చేయించడంతో పాటు శానిటైజ్ ద్రవం, ధర్తుల్

స్కాన్లను అందుబాటులో ఉంచుతున్నారు. (౧) ిస్, ఆరెంజ్జింగ్ సెల్లో వందశాతం, రెడీ జిన్స్లో 93శాతం ఉద్యోగులు విధులకు హాజరుకావాలని ప్రభుత్వం సూచించింది.
బటీకారిడార్.. ఉత్సాహం
బటీకారిడార్లో మళ్ళీ కళ మొదలైంది. 93శాతం మంది ఉద్యోగులు బటీకంపెనీలో పనిచేసేందుకు అనుమతి ఇవ్వడంతో సోమవారం విధులకు హాజరయ్యారు. అయితే మెజారిటీ కంపెనీలు ఈ నెలొఖరు వరకు

వర్క్ప్రమ్ హామ్ కోసాగించాలని నిర్ణయించుకున్నారు. దంతో 93శాతం ఉద్యోగులు అన్ని కంపెనీలలో హాజరుకాలేదు. దాదాపు 20శాతం ఉద్యోగులు లాక్డౌన్ తర్వాత విధులకు హాజరయ్యారు. దాదాపు 50రోజుల తర్వాత బటీకారిడార్కు మళ్ళీ ఉద్యోగులు రావడంతో సందడి నెలకొంది. వచ్చిన ఉద్యోగులు కూడా ప్రభుత్వ నిబంధనలకు అనుగుణంగా శానిటైజర్ వినియోగం, మాస్క్లు ధరించి.. భౌతికదూరం పాటించడం వంటి జాగ్రత్తలు తీసుకున్నారు. బటీ ఉద్యోగుల రాకతో గడ్డిపాటి, ఖాజాగూడ, హైటెక్నీటీ ప్రాంతాల్లో మళ్ళీ రద్దీ కనిపించింది.

పూర్తి స్థాయిలో పనిచేస్తున్న సబ్రిజెస్ట్రార్ కార్యాలయాలు

• డిబిజీ పి. సుబ్బారావు

హైదరాబాద్, ఆంధ్రప్రదేశ్: రాష్ట్ర వ్యాప్తంగా అన్ని సబ్రిజెస్ట్రార్ కార్యాలయాల పూర్తిస్థాయిలో పని చేస్తున్నట్లు హైదరాబాద్ డిబిజీ పి. సుబ్బారావు వెల్లడించారు. కార్యాలయాల్లో దస్తావేజుల రిజిస్ట్రేషన్, స్టాంపుల అమ్మకం, ఈసీ

మొదలైన అన్ని సేవలు అందుబాటులోకి వచ్చాయి అని తెలిపారు. దస్తావేజులు రిజిస్ట్రేషన్ చేయించుకునే వారు రిజిస్ట్రేషన్ డాట్ తెలంగాణ డాట్ జివీఎస్ డాట్ ఇన్ అనే వెబ్సైట్లో దస్తావేజుల వివరాలు సమాచారం చేసి, స్టాంపు డౌన్లోడ్ అనే లైన్లో చెల్లించాలని ఆయన పేర్కొన్నారు. సబ్రిజెస్ట్రార్ కార్యాలయాలకు అవసరమైన అనుమతి పత్రం (ఫాన్) కూడా ఆన్లైన్లోనే అందుబాటులో ఉందన్నారు. చెక్సిస్టుల వద్ద పోలీసులు అడ్డుపెట్టే పాన్ చూపించి రిజిస్ట్రేషన్ కార్యాలయాలకు చేరుకోగలరని ఆయన వెల్లడించారు. భారీ దృవీకరణ పత్రం (ఈసీ), దస్తావేజుల నకలు మీ సేవ కేంద్రం నుంచి పొందవచ్చన్నారు. లేనివక్తలో రిజిస్ట్రేషన్ శాఖ వెబ్సైట్లో ఆన్లైన్ ద్వారా పొందవచ్చన్నారు. కరోనా నేపథ్యంలో అన్ని కార్యాలయాలను శానిటైజ్ చేసి ఉంచుతున్నామని, రిజిస్ట్రేషన్ పనుల కోసం వచ్చే వారు మాస్క్లు ధరించి,

భౌతిక దూరం పాటించాలన్నారు. ఏమైనా ఇబ్బందులు ఎదురైతే 18005994788కు ఫోన్ చేసి గానీ, 9121220272 నెంబర్కు వాట్సప్ చేసి సమస్యలను పరిష్కరించుకోవాలని డిబిజీ పి. సుబ్బారావు కోరారు.



ఒక్కరోజే.. కేసులు

• కేసులన్నీ జిహాద్మంసీ పరిధిలోనే
• ఇప్పటిదాకా 810మంది డిచ్చార్డి • 30మంది మృతి

హైదరాబాద్, ఆంధ్రప్రదేశ్: కరోనా మహమ్మారి రాజధాని హైదరాబాద్ను హడలెత్తిస్తోంది. నిన్నుమొన్నటి వరకు పది, పదకొండు కేసులకే పరిమితమైన జిహాద్మంసీ పరిధిలో సోమవారం ఒక్కరోజే 79 కొత్త పాజిటివ్ కేసులు సమాదంయ్యాయి. రాష్ట్రవ్యాప్తంగా మెజారిటీ జిల్లాల్లో పాజిటివ్ కేసులు సమాదుతున్నవన్న పుటికీ హైదరాబాద్లో మాత్రం ఆందోళనకర స్థాయిలో పెరుగుతుండడంతో ప్రభుత్వం అప్రమత్తమైంది. ఏప్రిల్ 21న తెలంగాణలో 56కేసులు సమాదుకాగా ఆ తర్వాత అత్యధికంగా ఆదివారం 93 పాజిటివ్ కేసులు వచ్చాయి. మొత్తం కేసుల్లో 65శాతం కేసులు రాజధానిలోనే సమాదవుతుండడంతో ప్రజల్లో ఆందోళన అంతకుతక్వా పెరుగుతోంది. ఏప్రిల్ 21 నుంచి మే 10 వరకు రాష్ట్రవ్యాప్తంగా 919 కేసులు సమాదుకాగా అందులో 299 కేసులు జిహాద్మంసీ పరిధిలోనేవే. అందులో 143 కేసులు గత పద రోజుల్లో (మే నెలలో) సమాదైనవనివైద్య ఆరోగ్యశాఖవర్గాలు చెబుతున్నాయి. గత సోమవారం సమాదైన 31 కేసుల్లో 30 జిహాద్మంసీ పరిధిలోనివి కాగా... ఆదివారంనాటి 93కేసుల్లో 28 జిహాద్మంసీ పరిధిలోనేవే. దీన్నిబట్టి చూస్తుంటే హైదరాబాద్లో కరోనా మహమ్మారి ఎంత తీవ్రంగా ఉందో ఇట్టే అర్థమవుతోంది. ఈ నేపథ్యంలోనే కరోనా పరీక్షలను తెలంగాణ ప్రభుత్వం వెబ్సైట్లో నుంచి డిస్కాన్ చేసింది. రెండు రోజులగా వలస కార్మికులు కరోనాబారిన పడుతున్నారు. కొత్తగా 79 పాజిటివ్ కేసులు సమాదుకావడంతో రాష్ట్రంలో వైరస్ సోకిన బాధితుల సంఖ్య 1275కు చేరింది. సోమవారం 50మంది వ్యాధిగ్రస్తులు ఆసుపత్రి నుంచి డిస్చార్జ్ అయ్యారు. ఇప్పటిదాకా 801మంది కోలుకుని ఇళ్లకు వెళ్లిపోయారని, కరోనాతో ఇప్పటివరకు 90మంది చనిపోయారని అధికారులు చెబుతున్నారు. మర్నాజ్కు వెళ్లివచ్చిన వారిలో ఎక్కువమందికి కరోనా సోకి బాధితుల సంఖ్య ఒక్కరోజు 80కు కూడా చేరిన సందర్భాలు ఉన్నాయి. కొత్తగా సమాదైన 79 కేసులు జిహాద్మంసీ పరిధిలో ఏ ప్రాంతానికీ చెందినవో అధికారులు వెల్లడించలేదు. ముఖ్యంగా వనస్థలిపురం, ఎర్రేగినగల్, మలక్విట్, జియోగూడ, నల్లకుంభ తదితర ప్రాంతాల్లో కరోనా అనుమానితులను అధికారులు ఆయా అనుమత్రులకు తరలించి రక్తసంమానాలు సేకరించారు. ఆదివారం ఒక్కరోజే ఎర్రగల్లోని ప్రభుత్వ ఆయుర్వేద ఆసుపత్రికి 50మంది అనుమానితులను తీసుకువచ్చి వారి రక్త సమానాలను పరీక్షల కోసం గాంధీ ఆసుపత్రికి పంపించారు. వీరిలో ఎక్కువ మందికి వ్యాధి సోకి ఉండవచ్చని అనుమానిస్తున్నారు. రాష్ట్రంలో కరోనా మహమ్మారి తగ్గునష్టాన్ని పట్టించని, మరోపది రోజుల్లో రాష్ట్రం కరోనారహితం అయ్యేలా చూసేందుకుదన్న ఆశాభావాన్ని వైద్య ఆరోగ్యశాఖ మంత్రి ఈటల రాజేందర్ ప్రకటించి నాలుగు రోజులు తిరగకముందే 79 పాజిటివ్ కేసులు సమాదుకావడం ఆందోళన కలిగిస్తోంది. ఇంకా ఢిల్లీ నుంచి ప్రత్యేక రైలులో వస్తున్న ప్రయాణికులకు పరీక్షలు నిర్వహిస్తే వారిలో ఎంతమందికీ పాజిటివ్ తేలుతుందన్న భయం అధికారులను వెంటాడుతోంది. వివిధ డేశాల నుంచి విమానాల్లోనూ హైదరాబాద్కు వస్తున్న ప్రయాణికుల సంఖ్య పెరగనుంది. సోమవారం ఆమెరికాలోని శాన్ ఛాన్స్ నిన్నుంచి బయల్దేరిన ప్రత్యేక విమానం ఢిల్లీ ద్వారా హైదరాబాద్ వచ్చింది. ఇందులో రాష్ట్రానికి వచ్చిన 193 బియ్యం ప్రయాణికులను విమానాల్లోనుంచే పరీక్షలు నిర్వహించిన అధికారులు వారిని పేయిడ్ క్వారంటైన్కు తరలించారు. వివిధ రాష్ట్రాల్లో చిక్కుకుపోయిన వలస కార్మికులు సైతం పెద్ద ఎత్తున రాష్ట్రానికి వస్తున్నారు. వీరిని పరీక్షించాకా కానీ ఎంతమందికి వ్యాధి సోకి ఉండవచ్చన్నది తేలుతుందని అధికారులు వివరించారు.

ఏపీ ఎత్తిపోతల పథకాన్ని అడ్డుకుంటాం

(మొదటి పేజీ తరువాయి)
కొత్త ప్రాజెక్టు నిర్మాణం తలపెట్టడం ఆంధ్రప్రదేశ్ రాష్ట్రం చేసిన తప్పిదాలుగా పేర్కొన్నారు. ఈ ప్రాజెక్టును అడ్డుకోవడానికి రాజీ చేసిన ధోరణి అవలంబిస్తామని స్పష్టం చేశారు. శ్రీశైలం ప్రాజెక్టు నుంచి మూడు టిఎంసీల నీటిని లిఫ్టు చేసి విధంగా కొత్త ఎత్తిపోతల పథకం చేపట్టడానికి నిర్ణయించిన ఏపీ ప్రభుత్వం, దీనికి సంబంధించి జీవో కూడా విడుదల చేసినదన్నారు. “తెలంగాణలో కానీ, ఆంధ్రప్రదేశ్ లో కానీ కొత్త నీటి పారుదల ప్రాజెక్టు నిర్మాణం చేపడితే అప్పే కమిటీ అనుమతి తీసుకోవాలని ఆంధ్రప్రదేశ్ పునర్వ్యవస్థీకరణ చట్టం స్పష్టంగా పేర్కొన్నది. కానీ ఏపీ ప్రభుత్వం అప్పే కమిటీ అమోదం తీసుకోలేదు. శ్రీశైలం ప్రాజెక్టు తెలంగాణ, ఏపీ రాష్ట్రాలకు సంబంధించిన ఉమ్మడి ప్రాజెక్టు. ఇందులోని నీటిని రెండు రాష్ట్రాలు వాడుకోవాలి. కానీ తెలంగాణ రాష్ట్రాన్ని కనీసం సంప్రదించకుండా ఆంధ్రప్రదేశ్ రాష్ట్రం శ్రీశైలం ప్రాజెక్టులోని నీటిని లిఫ్టు చేయాలని నిర్ణయించి, జీవో జారీ చేసింది. ఇది తీవ్ర అభ్యంతరకరం. కష్టా నీటిని ఆంధ్రప్రదేశ్ రాష్ట్రం కలెక్టరుకు పోతే ఉమ్మడి పాలమూరు, నల్గొండ, రంగారెడ్డి జిల్లాలకు పాగు, తాగు నీటి సమస్య ఏర్పడుతుంది. అందుకే ఈ ప్రాజెక్టు నిర్మాణం జరగకుండా ఆదేశాలు జారీ చేయాలని చెబుతోంది. కె.ఆర్.ఎం.బి.లో ఫిర్యాదు చేస్తాం” అని సీఎం కేసీఆర్ స్పష్టం చేశారు. “గతంలో ఉన్న వివాదాలను, విభేదాలను చక్కన పెట్టి రెండు రాష్ట్రాల రైతుల ప్రయోజనాలు కాపాడమే లక్ష్యంగా నడి జరాలను వినియోగించుకున్నామని తెలంగాణ ప్రభుత్వం ఏపీకి స్పష్టపూర్వం అందించింది. చేసినప్పటికీ, టేబుల్ టెన్కుండా నీటిని వాడుకుందామని నేనే పోర చూపించాను. అయినప్పటికీ ఏపీ ప్రభుత్వం కనీసం తెలంగాణ ప్రభుత్వాన్ని సంప్రదించకుండా శ్రీశైలంలో నీటిని లిఫ్టు చేయడానికి



ఏకపక్షంగా కొత్త పథకం ప్రకటించడం అత్యంత బాధాకరికం. పరస్పర సహకారంతో నీటిని వాడుకుందామనే స్ఫూర్తికి ఇది విఘాతం కలిగించింది. తెలంగాణ రాష్ట్ర ప్రయోజనాలకు భంగం కలిగితే రాజీ పడే ప్రసక్తి లేదు. ఏపీ తలపెట్టిన కొత్త ప్రాజెక్టును ఎట్టే పరిస్థితుల్లో అడ్డుకుని తీరడమే లక్ష్యంగా న్యాయ పోరాటం చేస్తాం” అని సీఎం ఈ సందర్భంగా ప్రకటించారు. కృష్ణా నదిలో రాష్ట్రాల వాటాను తేల్చే విషయంలో ట్రిబ్యునల్ కుమార్ ట్రిబ్యునల్ లో చాలా శాస్త్రం జరుగుతున్నందున సత్వర న్యాయం కోసం సుప్రీంకోర్టును ఆశ్రయించాలని సీఎం కేసీఆర్ అధికారులను ఆదేశించారు. గోదావరి నది నీకర జలాల్లో తెలంగాణ రాష్ట్రానికి ఉన్న 950 టిఎంసీల నీటిని వాడుకోవడానికి అనుగుణంగా ప్రాజెక్టుల నిర్మాణం జరుగుతున్నది. తెలంగాణకు ఇంకా నీటి అవసరం ఉంది. మంచినీటి అవసరాలకు, పారిశ్రామిక అవసరాలకు, విద్యుత్ ప్లాంట్లకు నీరు కావాలి. కాబట్టి గోదావరి మిగులు జలాల్లో తెలంగాణకు 600 టిఎంసీలను కేటాయించాలని కేంద్ర ప్రభుత్వాన్ని కోరాలని

జూన్ 2న చలో పోతిరెడ్డిపాడు

హైదరాబాద్, ఆంధ్రప్రదేశ్: దక్షిణ తెలంగాణను ఎడారిగా మార్చే ఆంధ్రప్రదేశ్ ప్రభుత్వం జారీచేసిన జీవో నెం. 2019ను ఉపసంహరించుకోవాలని డిమాండ్ చేస్తూ జూన్ 2న చలో పోతిరెడ్డిపాడు కార్యక్రమం నిర్వహిస్తున్నట్లు యువ తెలంగాణ పార్టీ అధ్యక్షుడు జిల్లా బాలకృష్ణారెడ్డి ప్రకటించారు. సోమవారం ఆయన మీడియాతో మాట్లాడుతూ

ముఖ్యమంత్రి కేసీఆర్ జీవో నిలువదలకు ప్రయత్నించాలని, ఈ నెలొఖరులోనే జీవో నిలుపుదల కాకుంటే పెద్ద ఎత్తున తెలంగాణ ఉద్యమకారులు, దక్షిణ తెలంగాణ జిల్లాల్లో ప్రజలతో చలో పోతిరెడ్డిపాడు కార్యక్రమం నిర్వహిస్తున్నామన్నారు. పాలమూరు, నల్గొండ, ఖమ్మం జిల్లాల్లో కృష్ణా ఆయకట్టుకు పోతిరెడ్డిపాడును విస్తరిస్తే చుక్కనీరు రాదన్నారు.

మంత్రి జగదీష్ రెడ్డిని కలిసిన విద్యుత్ ఉద్యోగ సంఘాలు

కేంద్ర విద్యుత్ సవరణ బిల్లును అడ్డుకోవాలని వినతి ముఖ్యమంత్రి కేసీఆర్ ప్యూరీకొనడం సంతోషకరమని విద్యుత్ ఉద్యోగుల సంఘం 1104 యూనియన్ అధ్యక్షుడు పద్మా రెడ్డి, ప్రధాన కార్యదర్శి చామరాజు అన్నారు. ఇతర రాష్ట్రాలలో కలిసి ఉద్యోగం చేసే వారు, ఎలాగైనా ఈ బిల్లును నిలువరించాలని మంత్రి జగదీష్ రెడ్డిని కోరారు. విద్యుత్ కేంద్రం సవరణపై వచ్చుంలో ప్రజలకు ముఖ్యంగా రైతాంగానికి తీవ్ర ఇబ్బందులు ఎదురవుతాయని, దీనిని

మద్ద్యం ప్రియుల ఆర్థిక శక్తితో బాదుక్కు! ఇక ధరల బాదుడే!

(మొదటి పేజీ తరువాయి)
పోటిల్లారు. దాదాపు అన్ని రాష్ట్రాలు ఒక్కసారిగా మద్ద్యం ధరలు పెంచాయి. ఢిల్లీ రాష్ట్రం 70శాతం, ఆంధ్రప్రదేశ్ 75శాతం పెంచి ఏకరాలు సాగించాయి. అయినప్పటికీ మద్ద్యం ప్రయుల డిమాండ్ ఏమాత్రం తగ్గలేదు. కూల్కలైన్లో కొట్టాలకు దిగిమరీ మద్ద్యం కోసం ఎగబడ్డారు. ధరల పెంపు ప్రభావం వారిపై ఏమాత్రం కనిపించలేదు. దీంతో ఢిల్లీకారం పనుల్లేక పోయిన లాక్డౌన్ కోసాగినా సాధారణ మద్ద్యతరగతి ప్రజలు కొనుగోలు శక్తిలో ఏమాత్రం తగ్గడం లేదన్న విషయాన్ని ప్రభుత్వం గుర్తించింది. అంతవరకు వీరి కోసం పలు ఆర్థిక ప్రయోజనాలు కల్పించిన ప్రభుత్వాలు, స్థానిక సంస్థలు మద్ద్యం కోసం వీరు చెప్పిస్తున్న మోతాదుల చూసి ఆశ్చర్యపోయి గురయ్యాయి. ఇక 40రోజులకు పైగా కార్మికులు, కూలీలు, పేదలు, మద్ద్యతరగతి కుటుంబీకులకు



బియ్యం నుంచి ఉప్పులు, పప్పులు, నూనెలు, కాయగూరలు, ఇతర నిత్యావసరాలన్ని వెలుపలా విరాళాల రూపంలో అందించిన పలువురు దాతలు, సర్పంచిద సేవా సంస్థలే సేవోపిస్తులయ్యారు. తినేందుకు తిండిలేదన్న జనమే మద్ద్యం కోసం వందల వ్యయం చేయడాన్ని వీరు జీర్ణించుకోలేకపోయారు. ప్రభుత్వం కూడా మద్ద్యం ధరల పెంపు ద్వారా సాధారణ, మద్ద్యతరగతి ప్రజల కొనుగోలు శక్తిని అంచనాలేసింది. దీన్నే ఉపయోగించుకుని తిరిగి ఆర్థిక స్థావరంబన సాధించేందుకు సమాధుత్తమోతోంది. ఇప్పటికీ విద్యుత్ పంపిణీ వ్యవస్థను తన అధీనంలోకి తీసుకునేందుకు కేంద్రం వ్యూహాలు సిద్ధం చేసింది. ఆ తర్వాత పంపిణీ వ్యవస్థను ప్రైవేటీకరించనుంది. దీంతో ఇప్పుడు విద్యుత్పై ఇప్పున్న సబ్సిడీలు, రాయితీలు, ఆర్థిక సేవలుబాట్లన్నీ తొలగిపోవచ్చాయి. ఆఖరకు వ్యవసాయం కోసం అందిస్తున్న ఉచిత విద్యుత్, దళితులకు, పేదలకిస్తున్న విద్యుత్ సబ్సిడీలు కూడా నిల్చిపోతాయి. ప్రతిఒక్కరు ముందుగా తాము వినియోగించిన విద్యుత్కు ఖర్చులు చెల్లించాలి.

ఆ తర్వాత ప్రభుత్వం వారిని ఆదుకునే రీతిలో సబ్సిడీలు, రాయితీలు ప్రకటిస్తే వాటిని వారి ఖాతాలకు బదిలీ చేసే చట్టానికి అమర్చోకొస్తుంది. ఇప్పటికే వంటకాన్ని విషయంలో ఈ విధానం అమలోలోంది. విద్యుత్కు కూడా ఇదే విధానం తెస్తే విద్యుత్ పంపిణీ వ్యవస్థపై నిష్టల నుంచి తిరిగి తాధారణావస్థకాయని ప్రభుత్వం యోచింది. కొన్నళ్ళుగా రోడ్ రవాణా సంస్థలు, రైల్వేలు,

విమానయానాల్ని తీవ్ర సస్టాలో కూరుకుపోయాయి. గత మూడు మాసాలుగా ఇప్పిస్తే సేవల్ని నిలిపేశాయి. అయినప్పటికీ నిర్వహణా భారం తప్పుడంటే ఈ దశలో పాత సస్టాలో పాటు కొత్త సస్టాల్ని కనాడా పూర్తిచేసేందుకు ధరల పెంపొత్తుబీ మార్గంగా ప్రభుత్వాలు భావిస్తున్నాయి. ఆర్టీసీ, రైల్వే, ఇండియన్ ఎయిర్లైన్స్ ధరల్ని ఒకేసారి రెండు నుంచి మూడంతర్లు పెంచసన్నాయి. బస్సులు, రైళ్ళలో భౌతిక దూరాన్ని పాటించాల్సింది. ఇందుకునుగుణంగా సబ్సి సంఖ్య తగుతుంది. దీన్ని ఆచరణా చేసుకుని ఈ ధరల పెంపును వర్తింపజేయనున్నారు. కోవిడ్-19 ప్రమాదం తగ్గిన తర్వాత సబ్సి విషయంలో నిబంధనలు తొలగిపోతాయి. కానీ ధరలు మాత్రం యథావిధిగా కొనసాగుతాయి.

ఈ ఏడాది చివరికి ఈ సంస్థల్ని సస్టాల నుంచి గబ్బిక్కి తాధారణావస్థకాయన్నది కేంద్ర యోచనా ఉంది. సీమెంట్ బస్తా 150 నుంచి 200లందడి. దాన్నిపప్పుడు 500లకు పెంచినా కొనుగోలు దాదైరవరా ఆలోచించడం లేదు. పైగా కార్మికులు అందుబాటులో లేరన్న ఆందోళనకల్పి వారిని పీడిస్తోంది. వలస కార్మికులంతా సొంత ఊళ్ళకు తరలిపోయారు. తిరిగి ఎప్పుడొస్తారో తెలిసే పరిస్థితి నెలకొంది. అంతేతప్ప ఆర్థిక ఇబ్బందులతో నిర్మాణాలు నిల్చిపోయిన దాఖలు ఎక్కడా లేవు. దేశవ్యాప్తంగా వలస కూలీలు తిరిగి రాగానే నిర్మాణాలు తిరిగి జోరందుకునే అవకాశాల్ని అంచనాలేస్తున్నారు. ఇందుకును గుణంగా సీమెంట్లో పాటు ఇనుము ధరను కూడా పెంచసన్నారు. అలాగే రోడ్ బ్యాక్కులు ఒక్కసారిగా పెంచాలన్న ఆలోచన సీమెంట్లో

బెట్రోన్, డిజిటైజ్ నెంబ్రల్ ఎక్సెజ్తో పాటు రాష్ట్ర ప్రభుత్వం విధిస్తున్న అవ్వకపు పన్ను పెంచాలన్న ప్రతిపాదనలున్నాయి. అలాగే రిజిస్ట్రేషన్ల విలువలు, కార్మికుల కూడా పెంచేందుకు సమాధుత్తమోతున్నారు. నీటిపారుదల ప్రాజెక్టుల నిర్వహణా బాధ్యతను ప్రస్తుతం ప్రభుత్వమే భరిస్తోంది. నీటి తీరుమారు కూడా వసూలు చేయాలన్న ఆలోచన ఇప్పుడు ప్రభుత్వాలు చేస్తున్నాయి. గతంలో కొన్ని ప్రభుత్వాలు నీటి సంఘాల్ని ఏర్పాటు చేసాయి. వాటికి ఎన్నికలు జరిపించాయి. కాలవల వారిగా నిర్వహణ, పరిరక్షణ బాధ్యతల్ని ఈ కమిటీలే చేపట్టేవి. రైతులు వినియోగించిన నీటికి ధర కట్టే వసూలు చేసేవి. ఇప్పటికీ నీటివనరులపై కేంద్ర, రాష్ట్ర ప్రభుత్వాలు ఏకాం. రైల్వేకోట్టు భర్తీ చేస్తున్నారని, రైతును వివిధ మార్గాల్లో అడుకుంటున్నాయి. అత్యంత వాపసవజ్జాలు అల్లరు చేసేవి. రోడ్లెక్కి ఉద్యమాలు నిర్వహించేవి. కానీ ఇప్పుడా పరిస్థితిలేదు. ప్రజల కొనుగోలు శక్తి పెరిగిందన్న విషయాన్ని ఈ పజ్జాలు కూడా గుర్తించాయి. ఈ దశలో తమ ఉద్యమాలు సాధించే ఫలితాలు శూన్యమని వాస్తవ దృక్పథాన్ని ఇవి తెలుసుకున్నాయి. ఈ పన్నుల పెంపకం కేవలం కేంద్ర, రాష్ట్ర ప్రభుత్వాల పరిధిలోనే కాదు... స్థానిక సంస్థలు కూడా ఆర్థికంగా నిలదొక్కుకునేందుకు ప్రభుత్వాలు కొన్ని సూచనలు చేశాయి. ఇందులో భాగంగా ఇప్పటికే ఇళ్ల, ఖాళీ స్థలాల పన్నుల పెంపునకు సగంపాలన సంస్థలు, పురపాలక సంఘాలు ప్రతిపాదనలు సిద్ధం చేసుకున్నాయి.

వచ్చే ఆర్థిక సంవత్సరం ఇప్పటికంటే భారీ బడ్జెట్ ప్రవేశపెట్టాలన్న ప్రభుత్వం ఆలోచన ఈ పన్నుల పెంపు ద్వారా సాకారం కానుంది. అలాగే స్థానిక సంస్థల నుంచి కేంద్ర, రాష్ట్ర ప్రభుత్వాలు తమ తమ స్థాయిల్లో ప్రజలపై అదనపు భారాల్ని మోపేందుకు సిద్ధపడుతున్నాయి. ఈ భారాల ప్రభావం వ్యవస్థలోని అన్ని రంగాలపైనే ప్రసరిస్తుంది. నిత్యావసరాల నుంచి ప్రతి వస్తువు ధర పెరుగుతుంది. కోవిడ్-19 కేవలం ఆరోగ్యంతోనే కాదు... భవిష్యత్ ప్రజాశాంతిని అలుపుతూ తీవ్ర ప్రభావం చూపనుంది.

ఎటువంటి అపోహలు వద్దు

హైదరాబాద్, ఆంధ్రప్రదేశ్: విద్యుత్ వినియోగదారులు ఏప్రిల్, మే మాసాల బిల్లులను గత సంవత్సరంలోనే మార్చి, ఏప్రిల్, మే నెలల బిల్లులను పరిగణనలోకి తీసుకుని చెల్లించాలని, ఈ మేరకు టిఎస్ఈఆర్సీ ఆదేశాలు జారీ చేసినది టిఎస్ఎస్పీడిసీఎల్ సీఎండ్ రిఫ్యూమార్డ్ చేసారు. విద్యుత్ బిల్లుల విషయంలో ప్రజల్లో రకరకాల అపోహలు వ్యక్తమవుతున్న నేపథ్యంలో ఆయన బిల్లుల చెల్లింపు విషయంలో ఆయన స్పష్టత ఇచ్చారు. కరోనా వైరస్ నేపథ్యంలో తమ సిబ్బంది ఇంటింటికీ వెళ్లి మీటర్ రీడింగ్ తీసుకోలేకపోయారని, గత ఏడాది మార్చి, ఏప్రిల్, మే నెలల బిల్లుల ఎంతవచ్చిందో అంత ఈ ఏడాది కూడా చెల్లించాలని ఆయన వినియోగదారులను కోరారు. విద్యుత్ బిల్లుల చెల్లింపులో తమకు కొన్ని ఫిర్యాదులు అందాయని, కొందరు తాము గత సంవత్సరం ఆ ఇంట్లో లేమని, ఆ సంవత్సరం ఉన్నవారు ఎక్కువగా విద్యుత్ వాడారన్న ఫిర్యాదులు అందాయని పేర్కొన్నారు. ఇలా ఎక్కువ బిల్లు వచ్చినవారికి ఎటువంటి ఇబ్బంది ఉండదని, లాక్డౌన్ ముగిశాక ఆ బిల్లులను సర్దుబాటు చేస్తామని చెప్పారు. జూన్ నెలలో ఇంటింటికీ తిరిగి మీటర్ రీడింగ్ తీస్తామని, ఆ సమయంలో బిల్లులను సర్దుబాటు చేస్తామని, ఈ విషయంలో వినియోగదారులు ఎటువంటి ఆందోళన చెందవద్దని చెప్పారు. అయితే కొందరు వినియోగదారులు మూడు నెలల బిల్లును ఎలా చెల్లించాలని, మూడు నెలల బిల్లు వలన తమ స్థాలో విషయాలపై ఆందోళన కూడా చెందకున్నారని, అయితే స్థాలో మారుకుందన్న విషయంలో ఎటువంటి వాస్తవం లేదని చెప్పారు.

వినియోగదారులు వాడుకున్న విద్యుత్కు మాత్రమే బిల్లు వస్తుంది. ఒకవేళ గత సంవత్సరంకంటే ఈ ఏడాది ఏప్రిల్, మే మాసాల్లో తక్కువ విద్యుత్ను వాడితే అంతేమొత్తంలో బిల్లు వస్తుందని గుర్తుచేసారు. పది కేపీ కంటే తక్కువ వాడకం ఉన్నవారికి మాత్రమే గత ఏడాది బిల్లును చెల్లించాలని మాత్రమే చెప్పామని, కమర్షియల్ 10 కేపీ కంటే ఎక్కువ వాడకం ఉన్నవారికి, వీధిదీపాలు, వాటర్ వర్క్స్ వాళ్లకు మాత్రం నేరుగా రీడింగ్ తీసి కచ్చితమైన బిల్లును ఇస్తున్నామని పేర్కొన్నారు.

విద్యుత్ బిల్లుల ద్వారా గత నెల రూ. 1789 కోట్ల రూపాయిలకు రూ. 1108 కోట్లు మాత్రమే వచ్చాయని, ఇంకా రూ. 680 కోట్లు రావాల్సి ఉందని చెప్పారు. అటువంటి అపోహలు సమస్యలను గుర్తుచేసారు. గత నెలలో 68 శాతం మంది మాత్రమే విద్యుత్ బిల్లులు చెల్లించారని, తమ సేవ ఎవరికీ విద్యుత్ సరఫరాను నిలిపివేయలేదని పేర్కొన్నారు. వినియోగదారులకు ఎటువంటి ఇబ్బంది ఉండకుండా టీఎస్ఎస్పీడిసీఎల్ పనిచేస్తోందని ఉద్ఘాటించారు.

• గత ఏడాది ఏప్రిల్, మే మాసాల్లో చెల్లించిన బిల్లును ఈ ఏడాది కూడా కట్టాలి • అదనంగా బిల్లు వస్తే సర్దుబాటు చేస్తాం • విద్యుత్ స్లాబ్ మారుతుందన్న ప్రచారంలో వాస్తవం లేదు • స్పష్టం చేసిన టీఎస్ఎస్ పీడిసీఎల్ సీఎండ్

వినియోగదారుల వాడుకున్న విద్యుత్కు మాత్రమే బిల్లు వస్తుంది.

ఒకవేళ గత సంవత్సరంకంటే ఈ ఏడాది ఏప్రిల్, మే మాసాల్లో తక్కువ విద్యుత్ను వాడితే అంతేమొత్తంలో బిల్లు వస్తుందని గుర్తుచేసారు. పది కేపీ కంటే తక్కువ వాడకం ఉన్నవారికి మాత్రమే గత ఏడాది బిల్లును చెల్లించాలని మాత్రమే చెప్పామని, కమర్షియల్ 10 కేపీ కంటే ఎక్కువ వాడకం ఉన్నవారికి, వీధిదీపాలు, వాటర్ వర్క్స్ వాళ్లకు మాత్రం నేరుగా రీడింగ్ తీసి కచ్చితమైన బిల్లును ఇస్తున్నామని పేర్కొన్నారు.

విద్యుత్ బిల్లుల ద్వారా గత నెల రూ. 1789 కోట్ల రూపాయిలకు రూ. 1108 కోట్లు మాత్రమే వచ్చాయని, ఇంకా రూ. 680 కోట్లు రావాల్సి ఉందని చెప్పారు. అటువంటి అపోహలు సమస్యలను గుర్తుచేసారు. గత నెలలో 68 శాతం మంది మాత్రమే విద్యుత్ బిల్లులు చెల్లించారని, తమ సేవ ఎవరికీ విద్యుత్ సరఫరాను నిలిపివేయలేదని పేర్కొన్నారు. వినియోగదారులకు ఎటువంటి ఇబ్బంది ఉండకుండా టీఎస్ఎస్పీడిసీఎల్ పనిచేస్తోందని ఉద్ఘాటించారు.

RAIN INDUSTRIES LIMITED

REGD. OFF: "Rain Center", 34, Srinagar Colony, Hyderabad-500 073, Telangana State, India. Ph.No: 040-40401234. Email: secretarial@rain-industries.com; website: www.rain-industries.com; CIN: L26942TG1974PLC001693

ప్రకటన

ఇందుమూలముగా తెలియజేయునది ఏమనగా మార్చి 31, 2020లో ముగిసిన మొదటి త్రిమసికం కొరకు కంపెనీ యొక్క ఆదేశ చేయని ఆర్థిక ఫలితాలు (ఇంటి ఆలో, క్వార్టర్ల వద్ద మరయు ప్యాన్ల వద్ద) ఇతర విషయాలతోపాటు అవసరమైన కంపెనీ యొక్క సమాచార కార్యాలయ వద్ద కంపెనీ బెల్లెక్ట్ బోర్డు సమాచారం మే 28, 2020న ఇదగినట్లుగా ఉండవలసి, ఇందులో తెలియజేయునది ఏమనగా ఏప్రిల్ 1, 2020 నుంచి జూన్ 1, 2020 (రెండు రోజులతో పాటు) వరకు కాలంలో కంపెనీ యొక్క పాలాలలో లాగానేవిలువ అయివులకు (ట్రేడింగ్ పింట్) మూసే ప్రియంమైనది.

for RAIN INDUSTRIES LIMITED

Sd/-
S.Venkat Ramana Reddy
Company Secretary
Place: Hyderabad
Date : May 7, 2020